

让中国元素激活文化创新

姚俭建

作为世界文化的元素之一，中国元素体现了中国文化的精华，并且具有旺盛的生命力。作为一种内在结构，它表现为一种被绝大多数中国人（包括海外华人）所认同的中华民族传统文化精神；作为一种外在形态，它包括一切隐含着中华民族传统文化精华，反映时代和实践精神，体现国家尊严和民族利益的载体、形象、符号、风俗习惯和生活方式。“中国元素”不是西方文化的互为映衬，而是世界文化不可或缺的有机构成。正是在这个意义上，如何让中国元素成为新世纪新阶段中国文化建设的内在活力，是当前文化创新面临的时代课题。

源与流

中国元素的历史维度

优秀传统文化是中华民族祖先创新的积累和结晶，不断创新是这一传统得以延续和发展的决定性因素。在传统之“源”与创新之“流”的历史坐标中，当代中国的文化创新是中国传统元素的激活，并向现代形态的转化与重构；同样，作为活体元素的优秀传统又让文化创新的源泉涌动。

传统之所以成为传统，应具备三个基本要素：过去发生的、

近几年，中国元素这一概念成为中国创意产业的焦点和热点。“当前品牌竞争已成为经济竞争的决定因素，而决定品牌价值的背后，是文化支撑。”因此，塑造以中国文化价值为内涵的中国品牌，形成独有的民族核心竞争优势，已被提上日程。这也决定了在跨文化交流中的国家文化地位。

根据跨文化传播研究学者爱德华·霍尔的研究，文化作为诸多体系的复合体，具有生物性、媒介性和潜意识性。生物性是指，“尽管每种文化都是独一无二的，文化之间还是有着共同的东西——文化根源于人类的生物性。”这说明，人类跨文化传播具有先天基础，即人类共同的生物性，是不同文化交流得以进行的共同语意空间。媒介性则指，文化是人们交流得以进行的基础，正是由于交流中不同的人所持文化对讯息的发送传递不同，才形成跨文化交流中的冲突和障碍。对文化的潜意识性的理解应是，潜意识文化是文化中的隐藏部分，而文化隐藏的内容比解释的多，并且它对自身成员的隐藏更深。文化的这几种特性，构成跨文化交流的必要前提，又形成了跨文化传播中无法忽视的障碍。因此，中国产品在出口外国时，与其努力营造国际化形象，还不如坦诚地将自身的中国文化更好地表现出来。

当今中国社会，最受追捧的品牌大部分来自发达国家，而发达国家如美国的价值观念，也随着这些产品在中国流行开来，正是因为价值观念的“西化”趋势非常明显，才有越来越多的有识之士提倡复兴民族文化，这是一种文化自觉的体现。哥伦比亚大学教授萨义德的《东方学》指出，西方利用其文化权利控制和重构了东方。如果在跨文化交流中，外国人对中国元素的欣赏，仅出于好奇新鲜，那么这只是产品非理性的诉求点。如果没有强大的文化价值和文化自信做支撑，单单诉诸中国风的新鲜感，将不能产生稳固的品牌地位。

运用中国元素的根本之道还是打造以中国文化价值为根基的

一以贯之的、在现实生活中发生作用的。把对“传统”的这种诠释运用到对中国元素的理解上，就是要从“源”与“流”的历史维度上进行考察和价值评估。为什么中华文明能够绵延不绝、历久弥新？原因是多方面的，但至少有两个方面值得关注：

一是丰富而又深邃的思想宝库。中国元素的传统是中华民族在特定生存空间经由几千年的历史积淀、社会遗传及无数个体选择的交互作用而形成的。客观地分析，由于时代和人的认识局限，中国传统元素往往是精华与糟粕并存，如强调“王道”与“民贵君轻”、“民惟邦本”等。需要指出，传统精华最富有魅力的地方在于其体现人类生存的智慧和人文关怀的理念，如“天人合一”等。

二是中华民族的创新传统。

中国文化传统中，蕴藏着一种生生不息的思想活力和创新精神。这种思想活力和创新精神，虽曾因封建统治的禁锢而备受压抑和窒息，但因其已渗透于整个民族的血液之中，自有其顽强的生命力。当代改革开放更是给创新传统注入了新的生命力。对此，中外学者多从经济学、政治学的角度进行研究，其实，从历史学、文学的角度，这同样是一个值得深入探讨的重大课题。事实上，作为文化之源的中国元素，

品牌。如果中国产品自身缺少对本民族文化的自信，就无法理解并传递这种价值，正所谓强者自强，明确自身的文化定位是非常重要的。然而，以下现状不容乐观：对内，就老百姓而言，中国文化与他们的生活好像也没有太大关系；对外，不少外国人把中国文化看成是旅游产品，都只是一些片断性的理解。

以中国文化为底蕴的中国品

牌，应该提炼出一个明确而又符

合中国特质的精神符号，作为在

跨文化交流中建立

中国品牌形象的统一标识。

这种精神符号应该是中国化的，同时又符合世界发展潮流，比如中国的“和”文化就是一个很好的选择。

以上讨论的是

中国产品在国际市

场上运用中国元素的问

题，反过来，国外品

牌进军中国市场时，在运用中国

元素上有很多可圈可点的表现，

特别是在很大程度上克

服了跨文化交流的各

种障碍。

将母国的文化价

值传递给中国的消

费者。可口可乐和麦当劳等美国餐

饮业进入中国市场后，注意从品牌塑

造到具体的产品名

称等各方面融入中

国元素。比如可口可乐的广告运用了

很多中国元素，家

人团聚共享天伦的

欢乐场景，红火的

过年气氛，这些表

现元素与其所象征

的热情、享受是完全吻合的。所

以，外国产品在进入中国市场时，

为了迎合中国消费者，化解跨文

化的差异，通常乐意进行本土化

的尝试，使用中国元素，但它们也

非常明确地坚守着其本身所固有的

的本民族的文化内涵。这也提醒

中国企业，在进军国外市场时，应

以本民族的文化价值观念为品牌的

根本内涵，在这个基础上可以

适当添加一些国际性的元素，而

不是本末倒置。

决定不同国家文化地位的最

关键因素当然还是各国的经济实

力。所以，很多人提出，当中国发

达程度超越西方时，中国元素和

中国文化价值观的流行就是自然

的事情。无论这一观点正确与否，

我们都有必要为中华文化的对外

交流和输出进行不懈的努力。

运用中国元素的根本之道还是

打造以中国文化价值为根基的

一以贯之的、在现实生活中发生

作用的。把对“传统”的这种诠释

运用到对中国元素的理解上，就

是要从“源”与“流”的历史维

度上进行考察和价值评估。为什么

中华文明能够绵延不绝、历久弥新？

原因是多方面的，但至少有两个

方面值得关注：

一是丰富而又深邃的思想宝

库。中国元素的传统是中华民

族在特定生存空间经由几千年的

历史积淀、社会遗传及无数个体选

择的交互作用而形成的。客观地分

析，由于时代和人的认识局限，中

国传统元素往往是精华与糟粕并

存，如强调“王道”与“民贵君轻”

、“民惟邦本”等。需要指出，传

统精华最富有魅力的地方在于其

体现人类生存的智慧和人文关怀的

理念，如“天人合一”等。

二是中华民族的创新传统。

中国文化传统中，蕴藏着一种生生

不息的思想活力和创新精神。这种思

想活力和创新精神，虽曾因封建

统治的禁锢而备受压抑和窒息，但因

其已渗透于整个民族的血液之中，自

有其顽强的生命力。当代改革开

放更是给创新传统注入了新的生

命力。对此，中外学者多从经济学、

政治学的角度进行研究，其实，从

历史学、文学的角度，这同样是一

个值得深入探讨的重大课题。事

实上，作为文化之源的中国元素，

品牌。如果中国产品自身缺少对

本民族文化的自信，就无法理解

并传递这种价值，正所谓强者自

强，明确自身的文化定位是非

常重要的。然而，以下现状不容乐

观：对内，就老百姓而言，中国文

化与他们的生活好像也没有太

大关系；对外，不少外国人把中国

文化看成是旅游产品，都只是一

些片断性的理解。

以中国文化为底蕴的中国品

牌，应该提炼出一个明确而又符

合中国特质的精神符号，作为在

跨文化交流中建立

中国品牌形象的统一标识。

这种精神符号应该是中国化的，同

时又符合世界发展潮流，比如中

国的“和”文化就是一个很好

的选择。

以上讨论的是

中国产品在国际市场

上运用中国元素的问

题，反过来，国外品

牌进军中国市场时，在运用中国

元素上有很多可圈可点的表现，

特别是在很大程度上克

服了跨文化交流的各

种障碍。

将母国的文化价

值传递给中国的消

费者。可口可乐和麦当劳等美国餐

饮业进入中国市场后，注意从品牌塑

造到具体的产品名

称等各方面融入中

国元素。比如可口可乐的广告运用了

很多中国元素，家

人团聚共享天伦的

欢乐场景，红火的

过年气氛，这些表

现元素与其所象征

的热情、享受是完全吻合的。所

以，外国产品在进入中国市场时，

为了迎合中国消费者，化解跨文

化的差异，通常乐意进行本土化

的尝试，使用中国元素，但它们也

非常明确地坚守着其本身所固有的

的本民族的文化内涵。这也提醒

中国企业，在进军国外市场时，应

以本民族的文化价值观念为品牌的

根本内涵，在这个基础上可以

适当添加一些国际性的元素，而

不是本末倒置。

决定不同国家文化地位的最

关键因素当然还是各国的经济实

力。所以，很多人提出，当中国发

达程度超越西方时，中国元素和

中国文化价值观的流行就是自然

的事情。无论这一观点正确与否，

我们都有必要为中华文化的对外

交流和输出进行不懈的努力。

运用中国元素的根本之道还是