今年初,在文化部与保监会公布的11个文化产业保险试点险种里,"艺术品综合保险"名列其中。对于国内艺术品保险市场的发展 现状,本报曾于3月10日在投资收藏版刊发《谁来为艺术品安全"护航"?》一文披露,作为首批试点的3家保险公司中,仅有中国人民财 产保险股份有限公司已经开通了艺术品投保服务,其他两家或正在研究和设计相关险种,或在计划开发。前不久,香港两依藏博物馆在 故宫临时展出的7件现代工艺品失窃,又一次引发了对艺术展品保险体系的拷问.

国内艺术品保险市场的瓶颈在哪儿

在日益红火的中国艺术品投 资市场上,砸大钱买艺术品不是 问题,但要想给高价格的艺术品 投保却是难上加难。近日,由北 京文化发展基金会主办,全球风 险合作伙伴、安盛艺术品保险集 团协办,AMRC艺术市场分析研 究中心承办的"博物馆及艺术品 仓储业风险管理研讨会"在北京 举办。研讨会上,国际著名的法 国安盛艺术品保险集团的专家、 负责人以及国内艺术品市场专 家,共同探讨了全球艺术品展览 和仓储过程中的风险管理。

国外经验: 重视调查、评估和风险分担

据了解,艺术品保险主要承 保火灾以及其他自然灾害和意外 事故造成的艺术品直接损失,保 险对象包括投保人所有、代他人 保管或其他人共有而由投保人负 责保管、展览、装卸、运输的艺术

全球风险合作伙伴分区总监 西蒙·米尔斯以毕加索的画为例, 分析一件艺术品在展览中需要持 续关注的风险项目,"若毕加索作 品来到中国,保险公司需要知道 在会展过程中的风险是什么?展 会地点风险是多少?正如大家所 知,艺术品将面对的损失,有时不 只是盗窃,很多时候损失问题是 出现在送往展地的运输过程当 中,展览地点环境是否达标等等, 任何的问题都会带来意想不到的 风险。随着中国与世界交流的增 多,中国将会面临越来越多这样

作为少数民族后意象派造型

- 《 云 南 秘 境 》 系 列 。 《 云

艺术代表的栗原小荻,最近完成

了其具有巫师梦境般的后意象

南秘境》组画将云南的民族、文

化、宗教等因素,通过自然神意化

和灵性化的方式亦幻亦真地呈现

人类性、时代性的美学特质,是画

家对生命的真切奔涌,对大山之

泉水的自然流淌,是画家对自己

心灵本源的虔诚追寻,在这情与

景的转换过程中,找寻到了自己

梦幻般的真实,这样的艺术语境

凸显。其作品中折射出画家对古 老云南具有深厚底蕴的文化与历

史、丰富多彩的地域与民俗、神

秘厚重的童话般的故事进行了自

我图语式的表现,让我们有了一

次全新的认识。

作品所凸显的有关民族性、

记者了解到,欧美国家保险 公司接受艺术品保险业务的一般 流程是:接到保险申请后,保险公 司会聘请独立的艺术行业顾问进 行价值评估,查阅申请表以及艺 术作品的"身份证"和专业交易机 构出具的原作保证书及历史交易 记录。

"在英国的艺术品市场中,针 对一种类型的物品,或者一个时 期的文物,拥有专业的艺术品评 估机构和第三方经纪人。有时是 个人,有时是提供专业服务和综 合服务的各种机构。同时,国外 的拍卖行业也担负着鉴定估值的 工作。"安盛保险有限公司(英 国)总裁安娜贝尔·苏詹妮说, "所有的评估服务在保单里被介 绍得很清楚。在出保过程中,我 们会根据谁拥有这项艺术品,最 终决定用何种方式来补偿、修复 或者替代的服务。购买保险意味 着风险转移,一旦出现损失,保 险公司一定会给他们提供赔偿。"

国内需求: 评估、认证机构匮乏

针对国外已形成的较成熟市 场,中国的艺术品保险仍十分缺 失。北京文化发展基金会秘书长 孟海东说:"去年,在艺术北京经 典博览会上,曾有一家德国画廊 想在中国为艺术品进行保险,但 却未找到一家公司能提供可行的 服务。"这同时也是当下国内艺术 博览会组织者经常遇到的问题。 圆点美术馆负责人表示,目前国 内外艺术品不同的参保标准,使 美术馆在国内外双边的互展中常

有着云南白族血统的栗原小

荻,得天独厚的少数民族诗学的

直觉与幻想特质,使他的绘画特

超越现实时空、超越现实主义的绘

画理念,把一种来自血脉深处的灵 性融进了全新的艺术畅想,呈现天

真和神秘立体交汇的画面,其艺术

的笔下显然被赋予了充分的寓意,

山水母羔了生命的纷繁与历史的

复杂,勾连远古与现代的心灵和血

原始气息的画卷,对原始、古朴、

神秘的云南予以梦幻般的纯粹自

我方式性阐释,难能可贵。

在作品中,山水等元素在画家

感染力令人徜徉其间目眩神迷。

常遇见困难。

据了解,在国内,大部分文物 展览的承展单位是国有的博物 馆,对于大部分受展艺术品也只 能象征性地上保险。原因之一 是文博单位预算中所列的保险 费用有限,很多博物馆无力承担 高昂的保费,而有限的经费只能 勉强应对展览的筹备、设计、制 作,根本不可能为文物展品支付 高额的保费。此外,博物馆的资 金来源是财政拨款,用干保费的 专项资金评审讨程非常漫长,但 保费是要随市场变化的,有可能 前年通过的评审,今年情况又发 生了变化,并且国家文物管理部 门缺乏对于保险安排的相关规 定,多数展览主办方的预算中并

虽然在国内对于大型的艺术 品展览,已经有一些保险公司开 始介入,但横亘在投保者和承保 单位之间最重要的问题是,对于 艺术品没有价值标准体系和认证 机构。"艺术品保险是建立在完善 的鉴定与评估体系之上的,而国 内没有一个判断艺术品价值的体 系,也没有评估文物价值的权威 机构。"孟海东说,"中国艺术品市 场保障,比如艺术品的仓储、艺术 品的物流以及艺术品的保险等机 制还不健全,随着发展,将会成为 制约中国艺术品市场健康规范的 发展最大的问题。

深层原因: 难以逾越的人才坎

去年,文化部出台的促进文 化产业事业的相关政策中曾提到

对艺术品保险业的促进工作,而 针对艺术品保险的单独政策还未 出台。既然艺术品价值评估体系 和认证机构是艺术品保险的两大 制约因素,那么,为什么国内就不 能建立一套价值评估体系,设置 一个权威的认证机构呢?

建立评估体系、权威认证机 构的核心就是"人"。据了解,目 前国家认定的专家都集中于两大 机构——国家文物鉴定委员会和 艺术品评估委员会,和一些国有 博物馆中。这些人才具有评估艺 术品的价值及从事艺术品修复工 作的权威性。但是,这些人身份 大多属于国有事业单位的工作人 员,为保险公司做鉴定,属商业行 为,这又与国家有关规定相抵触, 是个迈不过去的门槛。

而在欧美的艺术品保险体 系,恰恰也是围绕着"人"来运作 的。据安娜贝尔介绍,安盛公司 不仅有成型的艺术品保险产品,有 专门的部门来经营,还有精挑细选 出来的标准极高的团队来进行评估 和修复。"对中国艺术品保险市场而 言,急需独立的评估者和艺术品修 复师。因为每个地区历史和文物特 点不同,更多需要在当地熟悉该领 域的专家。"安娜贝尔说,"价值的评 估、真伪的断定有团队支撑。修复 师都是行业中顶尖的、有极高信誉 和良好记录的专家,这些人可以 来自政府修复部门,也可以与外 部客户合作。'

机遇到来: 谁将分走一杯羹

2008年,安盛集团仅在欧洲

的保费收入就达上亿欧元,2010 年,中国艺术品市场的总值已经 达到1694亿元,假如按照艺术品 总价值的50%参保,其即将产生 的利益也十分惊人。针对中国市 场,安盛曾经表示,如果启动中 国艺术品保险这块业务,他们希 望成为我们的国际分保的首选公 司,共担风险。显然,作为长期、 专业的保险服务公司,安盛已经 敏锐地意识到中国艺术品保险市 场是一块成长中的大蛋糕。国内 资源的匮乏,使目前正在形成的

"唯一的衡量标准就是市 场。"孟海东说。据他介绍,再过 几年,保险公司就会开始重视艺 术品保险的问题,因为看到挣钱 的机会来了,将来在博物馆之间 的、收藏个人之间的出借、运输、 展览等行为,都需要用到保险。

"只要有市场,评估标准、评 估机构,一切都会应运而生。"安 娜贝尔对这一点很笃定,"艺术 品保险出现是一种艺术市场发 展过程中的自然需求,近10年来 在中国,艺术品市场发展非常迅 速,人们在花高价购买艺术品之 后,就会出现艺术品保障的需要, 自然就催生了艺术品保险的发 展。中国的艺术品保险目前的普 及还是不够,接受也不是很全面, 主要还需要建立商业的环境和设 施,要发展代理经纪商,还需要对 艺术品保险这个概念进行推广 欧美的保险上升也是最近几十年 才出现的状况。我相信在中国, 未来会有很大的发展前景。"

国内2011年度春拍中各大 拍卖行的不俗表现,似乎印证 了中国这个"全球第一大艺术 品市场"并非浪得虚名。而事 实上,中国艺术品在屡创天价 够的艺术含量,人为炒作、价格 虚高、假拍的质疑声此起彼 伏。中国艺术品究竟能给人们 留下什么? 难道只

是一些与艺术无关 的惊人数字吗?

中国当代艺术 品市场是由"洋爹 妈"带大的。上世纪 90年代初,一批东 南亚富商瞄准了中 国当代艺术品数量 大、质量高、价格低 的特点,他们陆续来 到中国大批购入中 国现当代艺术品。 而这些富商把艺术 品买回去,就放在库 房里静待其升值。 缺乏市场认知使得 中国当代艺术品升 值缓慢,但这一阶段 并没有持续多久,很 快,西方资本的介入 让中国当代艺术品 驶上了快车道。通 温。2004年起,中国 当代艺术品价格开 始一路高涨,从一幅 几十万元飞速攀升 至近亿元的天价。 今年4月,张晓刚的 油画三联作《生生息 息之爱》以7906万 港元成交。从拍卖 数据看,中国当代艺 术品的升温无疑都 是由海外拍卖所引 领的,西方藏家也一 直是中国当代艺术 精品的收藏终端。

在中国当代艺术品市场日 益膨胀和暴利的驱动下,中国 买家开始寻求翻盘的机会。但 此时个人创作已被集约化、作 坊式的生产方式所替换,艺术 品被大批量生产以满足市场的 无任何艺术可言,在收藏和鉴 对中国现当代艺术品并没有表 现出足够的兴趣,其投资也很

难以收藏为目的,更多的只是 反复倒手变现。

与中国当代艺术品相比, 古董书画被中国藏家广泛接 受,其价格也远远超过中国当 代艺术品。齐白石的《松柏高 立图》以4.25亿元成交标志着 中国近现代艺术品迈入4亿元 时代,相比存世量较少的精品 瓷器而言,书画对于中国拍卖 市场更具拉动作用。但不论价

> 格如何,每件中国艺 术品几乎都在被市 场肯定的同时也受 到了社会的质疑,作 伪、炒作、假拍的疑 云一直笼罩着整个 中国艺术品市场 今年6月,有记者通 过暗访对天价书画 的黑幕进行了曝光 中拍协也随后表示 天价拍卖存在违规 将与相关部门联合

当人们惊叹于 拍卖行成交数字的 巨大时,天价书画作 品的艺术内涵却往 往不能支撑起这一 人反而从拍品和其 题全部指向了艺术 化。艺术资本化,是 指艺术品市场通过 资本运作,将艺术品 生产品,从市场中获 取高额利润的过 程。作为投资形式 艺术资本化本身无 可厚非,但过度的资 本化就会使艺术品 逐渐符号化,最终将

艺术价值。

响

目前,中国艺术品强大的 吸金能力毋庸置疑,但在资本 甘愿充当商人的角色,能给中 国艺术品带来希望的优秀艺 品市场泡沫不断膨胀的当下 培养,否则擎天巨"数"一旦倒 下,中国艺术品市场将难以重

王洪亮雕塑展庆祝建党90年

本报讯 (记者隗瑞艳)为庆 祝中国共产党建党90周年,由中国 华夏文化遗产基金会联合中国国家 博物馆、清华大学、中国美术家协 会、中国艺术研究院共同主办的"辉 煌历程——庆祝中国共产党建党 90周年大型雕塑展",6月30日至7 月8日在中国国家博物馆举办。

此次展览以党的辉煌历程为 主题,展出了清华大学美术学院 雕塑艺术研究所所长王洪亮10年 来应邀为全国各大纪念馆、博物 馆创作的大型雕塑艺术精品。展 览作品中有为嘉兴南湖革命纪念 馆创作的《中国共产党第一次代 表大会十三位代表》,有为八一南 昌起义纪念馆创作的《他们从八 一南昌起义走来》、《危难中奋 起》,为闽西革命历史纪念馆创作 的《毛泽东、朱德、陈毅在闽西》, 为中华世纪坛创作的《开国大典》 等20余个大型雕塑作品。

【《云南秘境Ⅱ:怒江侠影壁》(彩墨)

栗原小荻

万年沉木雕亮相京城

感悟生命与心灵的再现

--栗原小荻画作赏析

珠宝一箱,不如乌木一方",这句 话直观体现了古沉木的珍贵。近 日,郑剑夫古沉木雕艺术馆在北 京浙江名品中心开馆营业,展出 了浙江省工艺美术大师郑剑夫创



本报讯 (记者简彪)"纵有 作的数十件古沉木雕刻作品,包 括万年古沉木雕"十八罗汉"。

古沉木又称乌龙木、沉木、 炭化木、东方神木等,是古时沉 于水、土之中未腐朽而可以作 为器具的木材。远古时期,一 些名贵木材受地震、山洪等重 大自然灾害侵袭而成为被深埋 于江河湖海的枯木残根,并因 水土的浸泡和磨压,改变了原 来的物理性能,形成了古朴凝 重、铜打铁铸般的效果。其色 泽有棕、灰、紫等,也有外红内 黑或是黑皮黄心的;埋藏时间 长的古沉木明显"炭化",有煤 样的黑色。大多古沉木深藏于 地下达3000年至1万年之久,甚 至数万年。在古代,达官显贵、 文人雅士皆把古沉木家具及艺 术品视若珍宝,清代更将其列 为皇室专用。

玩市场却显得格外冷清。尽管昆 明大大小小的古玩市场星罗棋 布,但只要挑选任意一天走进任 意一家市场,就会发现,客流稀 少、市场冷清几乎已经成为古玩 市场的共有状态。在业内人士看 来,古玩市场较为分散、冲淡客流 量是眼下昆明古玩市场全线"打

每逢夏季,虽是烈日炎炎,却

正是各地古玩市场交易的黄金时

昆明古玩市场为何最近有点冷 段。然而,近一段时期,昆明的古 期开始,这些老牌市场的客流量 却在不断减少。

瞌睡"的主要原因。 老市场人气下滑

在昆明的收藏者眼中,目前 较为活跃的古玩市场主要有8家, 它们分别是小龙四方街翡翠大 楼、圆通收藏文化城、小屯收藏市 场、锦华古玩市场、护国桥古玩 城、景星珠宝花鸟世界、岔街古玩 城,以及大观商业快乐淘宝城。 然而,连日来,这些市场的古玩板 块经营现状都不乐观。在上述市 场从事古玩经营的商家一致表 示,自今年5月以来,生意就越来 越难做,"最主要原因就是客流在 持续减少。"

据介绍,在昆明,小龙四方 街、圆通收藏文化城、小屯收藏市 场,以及于去年年底被迫关停的 潘家湾收藏市场都属于老牌古玩

市场。多年来,这些市场都积累 了一定的人气。然而,从近一时

昆明古玩经营者张先生在小 龙四方街翡翠大楼开办了一家以 书画为主的古玩店。据张先生介 绍,自己店铺目前的经营状态是 "很多时候大半天时间,都不会有 一个人来逛店"。无独有偶,在翡 翠大楼开设古玩店的郭先生说: "现在真正来市场逛店买东西的 人不多,古玩艺术品生意越来越 难做,很多外地商户都会到外面 去流动摆摊。"

新市场更显冷清

"老牌市场人气下滑,但毕竟 还有一些老客户会定期捧场。"据 昆明收藏者陈女士观察,与老牌 市场相比,新开业的大观商业快 乐淘宝城、锦华古玩市场、聚隆珠 宝文化城等市场就更显冷清了。

在大观商业快乐淘宝城,刘 来提振人气。 先生无奈地在自己刚刚开业不足 4个月的古陶瓷店铺门外,挂出了 转让的招牌。"无人光顾,这4个月 几乎就没开过张。"刘先生郁闷地 说道。同样,在另一家开业不久 的锦华古玩市场内,几十位来自 省外的古玩经营者不是聚在一起 打牌消磨时光,就是趴在柜台上 打瞌睡,市场内一派萧条景象。

在另一家古玩市场"新 兵"——聚隆珠宝文化城内,以经 营地方特色藏品建水陶为主的马 先生同样感到无奈。据马先生介 绍,原本自己是在潘家湾收藏市 场从事经营的,而且拥有不少固 定客户,然而,由于该市场去年年 底关停了,所以自己选择了新开 业的聚隆珠宝文化城。"可没想到 的是,新客户没有培养起来,连过 去的老客户也因为找不到我的新 店址而丢失了。"马先生非常希望 商场能够举办一些收藏类的活动

肖宇辉

经营模式亟待打破

对于目前昆明古玩市场整体 面临的冷清局面,多位常年关注 昆明民间收藏事业的资深收藏人 士均认为,经营网点小、散、乱是 造成当前昆明古玩市场冷清的最 主要原因。

昆明资深收藏者刘佳认为: "一个昆明城里分布有大大小小 10多家古玩艺术品市场,这样的 结构不仅商家很难扎堆做大做 强,就连买家也很难到一个集中的 地方选购所需。"对于刘佳的观点, 另一位收藏者张正林补充道:"一些 老市场被拆迁改造,一些新市场又 不成熟。现在我们都很少逛古玩市 场了,只有周六到护国桥古玩城逛 每周集市,那时分散在市内各处 的古玩商会集中在一处,这样才 能省时省力地买到商品。"

在昆明本土收藏者看来,由

于经营网点分散冲淡了客流量, 昆明10多个古玩市场平常工作日 生意冷清,来的人多是"打酱油" 的,卖的人多在打瞌睡。一个新商 业现象由此逐渐形成,那就是买卖 双方都不以特定市场的商业铺面为 主要交易点,而选择每周固定的一 天或两天作为主要交易日——也 就是目前在昆明收藏圈内常被提 及的"瞌睡5天买卖2天"模式。

对此,昆明的民间收藏人士 都感到十分担忧。在业内人士看 来,昆明要打破这种模式,让古 玩市场重新恢复人气,需要的是 多家的联动、协作。一位业内人 士就建议,昆明收藏协会这样的 民间收藏组织可以作为牵头人, 联合多家市场举办不同特色的藏 品交易活动,一方面可以拉动人 气,另一方面也可以依靠举办活 动让这些古玩市场认清自身特 点,从而找准定位,错位竞争,共 同营造好昆明的古玩市场氛围。